



DIE NEUE SUPERPOW**AIR**

Die KI-Revolution — Eine Reise in die Welt der KI

Das offizielle Workbook zur Keynote

Peter Zeitlhofer | www.superpowAIr.com

✦ EXKLUSIV für Teilnehmer:innen des Sonepar ImPuls Süd 2026 ✦

 **sonepar**
Powered by Difference

29. April 2026 | Red Bull Ring, Spielberg

Willkommen!

Liebe Teilnehmerinnen und Teilnehmer des Sonepar ImPuls Süd 2026,

vielen Dank, dass Sie beim ImPuls Süd am Red Bull Ring in Spielberg dabei waren. Es war mir eine Ehre, vor Ihnen über ein Thema sprechen zu dürfen, das mich persönlich so bewegt wie kaum ein anderes: die KI-Revolution.

Dieses Workbook ist Ihr persönliches Nachschlagewerk. Es fasst die wichtigsten Inhalte meiner Keynote zusammen, vertieft die Themen und gibt Ihnen konkrete Werkzeuge an die Hand, mit denen Sie sofort loslegen können.

Ich habe alles so aufbereitet, dass Sie es Schritt für Schritt durcharbeiten können – in Ihrem eigenen Tempo, wann immer es passt.

Eines ist mir besonders wichtig: Künstliche Intelligenz ersetzt nicht das, was Sie großartig macht. Sie gibt Ihnen nur die **SuperpowAIr**, um es noch besser, noch schneller und noch beeindruckender zu tun.

Ich freue mich auf Ihre Reise in die Welt der KI.

Herzlichst,

Peter Zeitlhofer

KI-Trainer, Keynote Speaker & Moderator

www.superpowAIr.com

Inhalt

- 01 Mein Weg zur SuperpowAIr — Die 6 Phasen
- 02 Warum jetzt handeln? — Fakten, Zahlen, Geschichten
- 03 KI ist Kommunikation — Warum Sie das können
- 04 Das RKTFA-Framework — So kommunizieren Sie mit KI
- 05 Chain of Thought — Die KI als Sparringspartner
- 06 7 Use-Cases für Elektrofachbetriebe
- 07 Keynote & Workshop buchen

„Die beste Zeit, mit KI zu starten, war vor drei Jahren. Die zweitbeste Zeit ist heute.“

Mein Weg zur SuperpowAIr

Die 6 Phasen, die jeder durchläuft

Jeder Mensch, der sich zum ersten Mal ernsthaft mit künstlicher Intelligenz beschäftigt, durchläuft dieselben sechs Phasen. Das ist keine Theorie — ich habe sie alle selbst erlebt.

01

VERLEUGNUNG

„Keine Relevanz für mich!“ — Man hat ein laufendes Geschäft. Warum sollte man sich mit etwas befassen, das nach IT und Technik klingt?

02

ANGST & NEUGIER

„Das wird uns alle ersetzen. Aber vielleicht schau ich mir das doch an.“ — Man tippt zum ersten Mal etwas in ChatGPT ein.

03

BEGEISTERUNG

Der WOW-Effekt bei den ersten Schritten. „Das ist ja unglaublich!“

Die 6 Phasen (Fortsetzung)

04

PANIK

„Wer soll mich da noch brauchen?“ — Ich war überzeugt, alle Aufträge zu verlieren. (Spoiler: Kein einziger ging verloren.)

05

TAL DER TRÄNEN!

„Eigentlich kann ich es viel besser.“ — Genau HIER hören die meisten auf. Das ist der größte Fehler.

06

SUPERPOWAI^R

Ein nützliches Tool, statt Ersatz. Wer Phase 5 überwindet, wird ein Unternehmer mit Superkräften.

In welcher Phase befinden Sie sich gerade? Der wichtigste Schritt ist der nächste.

Warum jetzt handeln?

Die europäische Bubble

Wir leben in Europa in einer Blase. Ein Blick über den Tellerrand zeigt:

~30%

der Großunternehmen nutzen bereits KI

8–10%

im europäischen Mittelstand

Die Rentabilität spricht für sich

76%

der Mittelständler MIT KI sind profitabel

46%

der Mittelständler OHNE KI sind profitabel

Erst 23% der KMUs haben wirklich begonnen. **Das Fenster ist offen — für Sie.**

Inspirierende Erfolgsgeschichten

Pieter Levels — Der Ein-Mann-Konzern

Ehemaliger Techno-DJ. Kein Informatiker. Hat InteriorAI gebaut. **Über \$3 Mio. Jahresumsatz als Ein-Mann-Unternehmen.**

Medvi — Das erste Ein-Mann-Unicorn

\$401 Mio. Umsatz im ersten Jahr. 2 Mitarbeiter. Auf Kurs für \$1,8 Mrd. in 2026.

Was passiert, wenn man nicht handelt

KODAK — erfand die Digitalkamera, brachte sie nicht auf den Markt. **Konkurs.**

NOKIA — 2007 Weltmarktführer. **Am Ende.**

BLOCKBUSTER — konnte Netflix für \$50 Mio. kaufen. **Existiert nicht mehr.**

Sie waren nicht dumm. Sie waren erfolgreich. Aber sie waren überzeugt, dass das, was gestern funktioniert hat, auch morgen funktionieren wird.

Die gefährlichste Überzeugung eines Unternehmers

KI ist Kommunikation

Alles was Sie brauchen, um mit KI erfolgreich zu arbeiten, können Sie bereits.

Es ist pure Kommunikation.

Wenn Sie einem Lehrling erklären können, was er tun soll, dann können Sie es auch einer KI erklären.

Was passiert, wenn Sie einem neuen Mitarbeiter sagen: „Mach mal ein Angebot“? Er wird irgendetwas machen. Aber nicht DAS, was Sie brauchen. Genau so ist es mit der KI.

„Sie werden nicht von einer KI ersetzt. Aber von einem Menschen, der perfekt mit KI umgehen kann.“

Das RKTFA-Framework

R

Rolle

Wer soll die KI sein?

„Du bist ein Unternehmensberater für Elektrobetriebe...“

K

Kontext

Was ist die Ausgangssituation?

„Ich betreibe einen Elektrobetrieb mit 8 Mitarbeitern, PV + Smart Home...“

T

Task (Aufgabe)

Was soll die KI tun?

„Erstelle eine Strategie für Wallbox als Geschäftsfeld...“

F

Format

Wie soll das Ergebnis aussehen?

„10 Maßnahmen mit Budget und Zeitplan...“

A

Anweisungen

Was beachten/vermeiden?

„Max. 3.000€, österreichischer Markt, Förderungen...“

Der Unterschied in der Praxis

✗ Ohne System

„Wie bekomme ich mehr Aufträge?“

→ Generisch. Nichtssagend.

✓ Mit RKTFA

Rolle + Kontext + Task + Format + Anweisung

→ 10 maßgeschneiderte Maßnahmen.

Shit in — Shit out. Die Qualität hängt von Ihrer Frage ab.

Ihr erster RKTFA-Prompt — zum Kopieren

Kopieren Sie diesen Prompt in ChatGPT oder Claude:

Du bist ein erfahrener Unternehmensberater für Elektro-Fachbetriebe in Österreich.

Kontext: Ich betreibe einen Elektroinstallationsbetrieb mit 8 Mitarbeitern in der Steiermark. Schwerpunkte: Hausinstallation, PV-Anlagen, Smart Home. Umsatz ca. 1,2 Mio. Euro. Auslastung 90%.

Aufgabe: Erstelle mir eine Strategie, um den Bereich Wallbox-Installation und E-Mobilität als neues Geschäftsfeld aufzubauen.

Format: 10 konkrete Maßnahmen mit geschätztem Budget und Zeitplan für die ersten 3 Monate.

Anweisungen: Berücksichtige den österreichischen Markt, aktuelle Förderungen und Kooperationsmöglichkeiten mit Autohäusern. Budget max. 3.000€ für Marketingstart.

Probieren Sie es jetzt aus.

Chain of Thought

Die KI als Sparringspartner

Die wirkliche Superkraft entfaltet sich, wenn Sie mit der KI Schritt für Schritt denken.

Sie sagen der KI: „Denke Schritt für Schritt. Frage mich bei jedem Schritt.“ Und plötzlich haben Sie einen **Sparringspartner**.

Die 5 Schritte

- 1 Analyse der Ausgangslage
- 2 Rückfragen stellen
- 3 Schritt-für-Schritt durcharbeiten
- 4 Risiken & Chancen abwägen
- 5 Strukturierte Empfehlung

Beispiel aus der Praxis

Ein Elektrobetrieb-Inhaber fragt: „Soll ich einen PV-Spezialisten einstellen?“ Die KI fragt nach Auslastung, analysiert Marktlage, berechnet Break-Even — strukturierte Empfehlung.

Das ist kein Chatbot. Das ist ein strategischer Berater. 24/7. Ohne Rechnung.

7 Use-Cases

KI-Anwendungen für Elektrofachbetriebe

01 Dein KI-Sparringspartner

Geschäftsführung & Strategie

Businessplan, Wettbewerbsanalyse, Entscheidungen durchspielen. „Soll ich einen PV-Spezialisten einstellen?“, „Lohnt sich E-Mobilität?“ — die KI denkt mit.

 ChatGPT | Claude | Gemini

02 15 Stunden zurückgewinnen

Angebote & Kalkulation

20 Angebote × 45 Min = 15 Std./Woche. KI erstellt Materiallisten, Positionen und Angebotstexte in Minuten.

 ChatGPT | Claude

03 Die Energiewende verkaufen

PV-Planung & Beratung

Erstberatung per KI: Anlagengröße, Speicher, Amortisation, Förderungen — in Kundensprache.

 ChatGPT | Claude | Solargraf

04 Pläne auf Knopfdruck

Installations- & Schaltpläne per KI

KI liest Grundrisse, erstellt Installationspläne automatisch. WSCAD ELECTRIX AI prüft Schaltpläne per Prompt. Verdrahtungspläne und Komponentenlisten mit ChatGPT.

 Noocoon | WSCAD ELECTRIX AI | ChatGPT

05 Den Richtigen finden

Fachkräfte & Team

Stellenanzeigen, die auffallen. Onboarding-Pläne für Lehrlinge. Schwierige Mitarbeitergespräche vorbereiten.

 ChatGPT | Claude | Gemini

06 Der Betrieb, den Google findet

Marketing & Sichtbarkeit

Aus einem PV-Foto: Instagram-Post, Google-Business-Beitrag, Kundenbewertungs-Antwort. In 2 Minuten.

 ChatGPT | Claude + Bildgenerierung

07 24/7 erreichbar, ohne Burnout

Kundenkommunikation & Störungsdienst

KI beantwortet Kundenanfragen, erkennt Notfälle, vereinbart Termine. Professionell, rund um die Uhr.

 ChatGPT | Claude | Voisa

Die neue SuperpowAIr

KI-Workshops & Keynotes für Ihr Unternehmen

Warum ich das mache

Mein Weg in die KI war kein technologischer, sondern ein inhaltlicher. Ich erkläre KI nicht als IT-Projekt, sondern als Werkzeug für Menschen.

Meine Mission ist es, die Barrieren zwischen Technologie und Anwendung einzureißen, damit Unternehmen KI nicht nur beobachten, sondern produktiv nutzen.

100+

Workshops

3+

Jahre

Erfahrung

Diverse

Branchen

100%

Wirksam

„Wer jetzt nicht lernt, verliert wertvolle Anschlussfähigkeit.“

Die KI-Revolution – Meine Keynote

Inspirierende 60–90 Minuten, maßgeschneidert auf Ihre Branche. Ich übersetze technische Komplexität in menschliche Chancen.

Maßgeschneiderte KI-Workshops

Verständlich – Individuell – Praxisnah – Menschlich

Abgestimmt auf Wissensstand, Ziele und Unternehmensalltag.

Lassen Sie uns sprechen



Peter Zeitlhofer

derZEITLHOFER Communications | Hohe Straße 32-5, 4040 Linz

www.superpowAlr.com

+43 660 884 48 85

peter@derzeitlhofer.at



Die beste Zeit, mit KI zu starten, war vor drei Jahren.

Die zweitbeste Zeit ist heute.

Exklusiv für die Teilnehmerinnen und Teilnehmer des Sonepar ImPuls Süd 2026

